

～ 売上が低迷する中、いかにして顧客の気持ちを読むか、いかにして営業センスを磨くか ～

営業活性化セミナー 「明日から使える営業テクニック」

拝啓 時下ますますご清栄のこととお喜び申し上げます。平素は格別のご高配を賜り、厚くお礼申し上げます。

さて、この度関与先の皆様からかねてより要望がありました顧問先向け研修会セミナーを開催します。

お忙しい折とは存じますが、どうか奮ってご参加頂きたくご案内申し上げます。

なお、今回は経営者の方のみならず、営業担当の従業員の方も大歓迎です。

当日は、セミナー終了後、簡単に懇親会を開催しますのでこちらも異業種交流、情報交換の場として、

是非ご参加ください。

敬具

【日 時】 平成23年 7月5日(火)

(1)研修会 午後4時00分～午後5時30分 (2)懇親会 午後5時45分～午後7時30分

【会 場】 (1)研修会会場 東芝福岡ビル4階 会議室 (2)懇親会会場 東芝福岡ビル16階 東芝社員食堂

【研修テーマ】 明日から使える営業テクニック

＜内容＞ ・受容的コミュニケーションの重要性 ・第一印象は自分の工夫次第
・紹介で広げるセールのコツ ・電話営業の効率アップ方法

【講 師】 鹿児島 伸一 氏 前職:日本ミシュランタイヤ株式会社(個人業績:全国2位)

現職:プルデンシャル生命保険株式会社(MDRT<Million Dollar Round Table>)
[MDRT:世界76カ国と地域による、生命保険・金融サービスの高い商品知識と
厳しい倫理基準を満たしたトップクラスの専門家により構成された組織]

【参加費】 3,000円 (懇親会会費込み。
研修会のみ参加も受け付けておりますので、お問い合わせください。)

【申込締切日】 平成23年 6月24日(金)

※会場の都合上、定員になり次第、締め切りますので、

参加申込書に記入の上、お早めに

FAX(092-715-0618)をお願い致します。



尚、懇親会に参加されるお客様は、会場にてアルコール類等を提供いたしますので
お車でのご来場はお控えください。

田中秀樹税理士事務所

野中美文税理士事務所

有限会社 MASTAFF

〒810-0072 福岡市中央区長浜2-4-1 東芝ビル14階
Tel 092-761-7053 Fax 092-715-0618